

本公告僅供參考，並不屬於任何人士收購、購買或認購證券的邀請或要約。本公告並非亦無意作為在美國發售本公司證券供出售的要約。本公司證券並無亦不會根據1933年美國證券法（經修訂）（「美國證券法」）登記，且不得未根據美國證券法登記或適用豁免登記規定而在美國發售或出售。本公司證券並無亦無計劃在美國公開發售。

香港交易及結算所有限公司與香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不對因本公告全部或任何部分內容而產生或因倚賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



**AIA Group Limited**  
**友邦保險控股有限公司**  
(於香港註冊成立的有限公司)  
股份代號：1299

## 友邦保險控股有限公司 — 2013年第一季新業務摘要 友邦保險的首季業績創新高

香港，2013年4月26日 — 友邦保險控股有限公司（股份代號：1299）（「本公司」）欣然公佈，其截至2013年2月28日止第一季新業務價值創新高，達2.91億美元。

友邦保險的盈利性增長策略持續締造佳績：

- 新業務價值上升25%至2.91億美元
- 年化新保費增長37%至7.45億美元
- 新業務價值利潤率為38.4%
- 總加權保費收入上升16%至41.77億美元

## 主要財務概要

百萬美元 (除另有說明外)	2013年第一季	2012年第一季	按年變動
新業務價值	291	232	25%
新業務價值利潤率	38.4%	42.1%	(3.7)個百分點
年化新保費	745	543	37%
總加權保費收入	4,177	3,599	16%

友邦保險集團首席執行官兼總裁杜嘉祺(Mark Tucker)先生就強勁業績發表評論：

「友邦保險在2013年展開了非常良好的勢頭，繼2012年業績創新高後，在本季再度取得卓越表現。新業務價值強勁增長25%，是歷來最高的首季數字，反映我們成功執行有效的增長策略和持續的業務動力。」

「友邦保險是全球領先的獨立泛亞保險公司，專注於亞太區業務，佔有優越的位置。憑藉對地區市場的專門知識，我們深明區內客戶迅速增長的儲蓄和保障需要。我們亦享有非凡的優勢，能受惠於亞太區內對我們產品不斷增加的需求。」

「我們將繼續透過改善專屬代理分銷和夥伴平台的質素及擴大其覆蓋，推出創新產品以拓闊產品範圍，以及借助信譽昭著的品牌和雄厚的財務實力，從而繼續執行可持續的增長策略。我們充滿信心，友邦保險將可把握未來的增長機遇，為客戶和股東締造強勁和可持續的回報。」

### 第一季業績摘要

我們的策略重點仍然是締造股東價值和為保單持有人帶來回報。有關策略得以成功，有賴我們透過優化業務量與利潤率的組合，實現可持續的新業務價值增長，而新業務價值是我們衡量集團表現的主要指標。在上述策略的支持下，新業務價值較2012年第一季增長25%至2.91億美元。

承接去年創紀錄的佳績，各個市場的新業務價值於本季均錄得增長。季內業績重點包括香港業務繼續展現正面動力；隨著我們持續為韓國業務重新定位，當地代理業務的表現顯著改善；以及其他市場取得優秀業務增長，特別是印尼、澳洲和菲律賓。我們在去年12月期間完成收購ING馬來西亞，業務整合對我們的馬來西亞業務帶來正面貢獻。

本集團的整體新業務價值利潤率為38.4%。相比2012年第一季，利潤率變化的主要原因是地區組合變動，由韓國和其他市場的業務量強勁增長，及新收購的ING馬來西亞業務整合所導致；此外，誠如我們在2月公佈的2012年全年業績時所述，我們謹慎假設泰國的企業稅率將於2015年及其後課稅年度回升至30%。

年化新保費強勁增長，較2012年第一季上升37%至7.45億美元。卓越表現的動力源自友邦保險有效結合專屬分銷代理渠道和盈利性夥伴策略。代理是我們的主要分銷渠道，亦是本集團的主要競爭優勢來源。在2013年第一季，我們透過「最優秀代理」策略，繼續成功提高代理的生產力和活躍度。我們的盈利性夥伴持續表現優秀，繼2012年錄得強勁業績後，季內的新業務價值顯著增加。總加權保費收入上升16%至41.77億美元。

## 展望

本年首季，多國中央銀行繼續供應流動資金，加上美國出現經濟復甦跡象，帶動主要股市延續升勢。然而，其他西方經濟體系未有出現美國所展現的初步復甦跡象，尤其是歐洲，其經濟環境仍然脆弱。亞洲與西方國家的經濟繼續存在明顯差距，環球經濟將於2013年維持低增長和不明朗的前景。

對比世界其他地區，亞洲國家繼續為友邦保險提供穩健的發展基礎，人口結構為壽險業帶來的動力仍然強勁。亞洲的城市人口迅速增長、家庭可支配收入上升、缺乏社會保障支持，以及保險保障顯著不足，均為我們提供拓展區內具盈利性業務的機會。上述主要增長動力為我們的業務提供強大支持，友邦保險領先業界的泛亞平台雄據獨特地位，有助把握這些機會。

友邦保險仍然專注具吸引力的亞洲地區，我們對本集團的未來增長前景充滿信心。友邦保險第一季的業績表現優秀，反映我們能持續執行目標明確的策略，實現優質的新業務增長，並彰顯我們為股東締造強勁和可持續回報的實力。

— 完 —

## 友邦保險簡介

友邦保險控股有限公司及其附屬公司（統稱「友邦保險」或「本集團」）是最大的泛亞地區獨立上市人壽保險集團，在亞太區16個市場營運，包括在香港、泰國、新加坡、馬來西亞、中國、韓國、菲律賓、澳洲、印尼、台灣、越南、新西蘭、澳門和汶萊擁有全資的分公司及附屬公司、斯里蘭卡附屬公司的92%權益，以及印度合資公司的26%權益。

友邦保險今日的業務成就可追溯逾90年前於上海的發源地。按壽險保費計算，集團在亞太地區（日本除外）領先同業，並於大部分市場穩佔領導地位。截至2012年11月30日，集團總資產值為1,344.39億美元。

友邦保險提供一系列的產品及服務，涵蓋退休儲蓄計劃、壽險和意外及醫療保險，以滿足個人客戶在儲蓄及保障方面的需要。此外，集團亦為企業客戶提供僱員福利、信貸保險和退休保障服務。集團透過遍佈亞太區的龐大專屬代理及員工網絡，為超過2,500萬份個人保單的持有人及逾1,300萬名團體保險計劃的參與成員提供服務。

友邦保險控股有限公司於香港聯合交易所有限公司主板上市（股份代號為「1299」）；其美國預託證券（一級）於場外交易市場進行買賣（交易編號為「AAGIY」）。

## 聯絡詳情

### 投資者關係

盧家寶 +852 2832 6160  
張培秀 +852 2832 5480  
李子筠 +852 2832 4704

### 傳媒關係

唐仕敏 +852 2832 6178  
曾安琪 +852 2832 1868  
吳浣鋸 +852 2832 4720

本集團並無就季度新業務公佈安排傳媒或投資者電話會議。如有查詢，請與上述人士聯繫。

### 附註：

1. 2013年第一季財政季度截至2013年2月28日。
2. 除另有訂明外，增長乃以按年基準列示。
3. 除另有訂明外，所有數字均以實際公佈貨幣（美元）呈列，並按實際平均匯率計算。
4. 新業務價值根據銷售時適用假設計算，惟並未扣除非控股權益應佔款額。截至2013年2月28日止三個月，非控股權益應佔新業務價值為200萬美元（截至2012年2月29日止三個月：200萬美元）。
5. 經濟假設與於2013年2月27日刊登截至2012年11月30日止的2012年全年初步業績公告所載者並無重大改變。非經濟假設為基於2012年11月30日的假設之更新，以反映最近期的實際經驗。

6. 友邦保險早前公佈收購ING Malaysia Holdings (Malaysia) Sdn. Bhd. (ING馬來西亞) 和 Aviva NDB Insurance的交易已於2012年12月完成。該兩項新收購業務的財務業績自相應交易完成當日開始計入本集團的2013年第一季業績。
7. 年化新保費指再保險分出前年化首年保費100%及整付保費10%之總和，並不包括企業退休金業務。
8. 總加權保費收入包括續保保費100%、首年保費100%，以及整付保費10%。
9. 年化新保費和新業務價值利潤率不包括企業退休金業務。

本文件載有與友邦保險控股有限公司相關的前瞻性陳述，有關陳述乃基於本集團管理層所信及管理層所作的假設及現有資料而作出。因其性質使然，該等前瞻性陳述涉及重大風險及不明朗因素。本文件所用的「將會」、「計劃」、「應該」等詞語及類似字眼，旨在作出前瞻性陳述。閣下於依賴涉及已知及未知風險及不明朗因素的任何前瞻性陳述時務須審慎。實際業績及事件或會與前瞻性陳述所載資料存在重大差異。

承董事會命  
執行董事、集團首席執行官兼總裁  
**Mark Edward Tucker**

香港，2013年4月26日

於本公告日期，本公司董事會由下列人士組成：

非執行主席及非執行董事：

謝仕榮先生

執行董事、集團首席執行官兼總裁：

Mark Edward Tucker先生

獨立非執行董事：

蘇澤光先生、周松崗先生、秦曉博士、John Barrie Harrison先生、張震遠先生、楊榮文先生及Narongchai Akrasanee博士