

新聞稿

友邦保險在 2017 年第一季度新業務表現創新高

按固定匯率計算新業務價值增長 55%

香港，2017 年 4 月 27 日 — 友邦保險控股有限公司（股份代號：1299）今天公佈截至 2017 年 2 月 28 日止的第一季度，按固定匯率計算的新業務價值創新高，增長 55%。

按固定匯率計算的第一季業績摘要如下：

- 新業務價值增長 55% 至 8.84 億美元
- 年化新保費上升 62% 至 17.79 億美元
- 新業務價值利潤率為 49.2%
- 總加權保費收入上升 24%，至 62.47 億美元

主要財務概要

百萬美元，除另有說明外	2017年 第一季	2016年 第一季	按年變動 (固定匯率)	按年變動 (實質匯率)
新業務價值	884	578	55%	53%
新業務價值利潤率	49.2%	51.6%	(2.0) 個百分點	(2.4) 個百分點
年化新保費	1,779	1,103	62%	61%
總加權保費收入	6,247	5,040	24%	24%

友邦保險集團首席執行官兼總裁杜嘉祺 (Mark Tucker) 先生表示：

「我們很高興友邦保險在今年展開了卓越的增長勢頭，新業務價值增長創新高，上升 55% 至 8.84 億美元。這也是我們自 2010 年首次公開招股以來最高的季度新業務價值。」

「友邦保險持續締造強勁的按年增長往績，而我們專心致志的團隊保持高度專注於建立高質素、長期可持續的業務。今天公佈的各項主要數字，反映我們強勁的營運表現，以及一直以來貫徹執行我們的增長策略。」

「我曾經多次提及亞洲在經濟、社會和人口方面出現強大的結構性變遷，為友邦保險提供無可比擬的機遇。友邦保險在區內悠久歷史中所建立的重大競爭優勢，對準這些長期結構性的趨勢，使集團盡佔先機，透過保險產品協助客戶滿足其對財務保障、長期儲蓄及私營醫療保障的龐大需要。」

「我們在 3 月 13 日欣然宣佈 Ng Keng Hooi（黃經輝）將於本人從集團退任後，繼任為集團首席執行官兼總裁。Keng Hooi 在亞洲經驗豐富，擁有出色的營運執行往績和卓越的領導才幹。」

「自公佈以來，我和 Keng Hooi 一起緊密工作以確保過渡平穩有序，而我很高興這項工作將較原定計劃提早完成。因此，我們今天宣佈 Keng Hooi 將於 2017 年 6 月 1 日起正式出任其新職務。而我將自當天起至 2017 年 8 月 31 日止，繼續出任友邦保險控股有限公司的董事，並擔任非執行職能。」

「我非常榮幸能帶領友邦保險，並對集團自首次公開招股以來所取得的成就感到十分自豪。友邦保險是一家非凡的公司，我有十足信心，集團在 Keng Hooi 的領導下將繼續取得成功。」

第一季業績概要

新業務價值增長 55% 至 8.84 億美元，其中大多數個別市場均錄得強勁的雙位數字增長。

友邦保險在中國全資擁有的業務是我們在第一季增長最迅速的業務。我們專注持續執行差異化策略，透過發展全職專業代理，就全面保障和長期儲蓄產品提供高質素的建議，從而繼續締造卓越的增長。我們貫徹一致的方針使友邦保險的表現傲視同儕，我們繼續秉承強勁的往績，平均代理生產力高於 2016 年第一季的水平，而活躍代理人數也取得優秀的增長。

我們在香港再創季度佳績，多個不同客戶群及分銷渠道均錄得卓越的新業務價值增長，尤見於夥伴分銷業務及我們持續強勁執行的「最優秀代理」策略。我們繼續受惠於代理生產力水平顯著提升、活躍代理人數增長，以及零售獨立財務顧問渠道較強的銷售表現。

馬來西亞保持增長動力，代理和夥伴分銷渠道均錄得非常強勁的新業務價值增長，而當地的期繳保費單位連結式業務銷售亦有所增加。新加坡方面，經紀渠道的整付保費業務銷售持續下跌，抵銷了第一季期繳保費保障業務的增長。誠如早前公佈的 2016 年報所述，這反映我們透過主動定價行動以管理產品組合的嚴謹方針。

我們在泰國錄得較低的新業務價值，與我們繼續嚴格執行代理合約的考核要求有關，這是「最優秀代理」策略的重要一環，以提升我們領先市場的代理分銷團隊之專業發展標準。其他市場分部的新業務價值在第一季錄得卓越的增長，其中包括澳洲、韓國、菲律賓和越南多個個別市場的表現尤其強勁。

年化新保費較 2016 年第一季上升 62% 至 17.79 億美元，由活躍代理生產力水平顯著提升、活躍代理人數增加及夥伴分銷渠道錄得優秀增長所帶動。新業務價值利潤率為 49.2%，而 2016 年第一季則為 51.6%，主要由於產品組合內的分紅業務銷售上升。按新業務保費現值基準呈報的利潤率在 2017 年第一季持續強勁，錄得 9%。長期經濟假設與 2016 年報所載者一致，季度新業務摘要貫徹應用相同的方法計算。

總加權保費收入較 2016 年第一季上升 24% 至 62.47 億美元。

展望

亞洲經濟增長持續強勁，且結構強韌。在個別國家和區域兩個層面，宏觀經濟基本因素穩固、貨幣和財政政策穩健及人口結構趨勢利好，持續帶動經濟增長。內需是區內增長的主要動力，而區域內對出口的需求繼續迅速增加。儘管歐美兩地的政局持續不明朗，亞洲政策制定者在貨幣和財政政策方面擁有高度靈活性，可在未來一段時間逐步作出主動應對，以支撐當地的增長來源。

經濟增長加上財富日增的複合優勢，促使人壽保險的滲透率上升，標誌著友邦保險未來的可觀增長潛力。我們對集團的前景及為股東締造長期可持續價值的能力充滿信心。

外匯波動

友邦保險的絕大部分保費以當地貨幣收取，且我們密切配對我們當地的資產及負債，以盡量減低外匯變動的經濟影響。由於我們以美元呈報，故於呈報本集團的合併數字時會受到換算的影響。除另有說明外，我們已按固定匯率提供增長率及對營運表現的評述，以更清晰地說明基本業務的按年表現。

- 完 -

友邦保險簡介

友邦保險控股有限公司及其附屬公司（統稱「友邦保險」或「本集團」）是最大的泛亞地區獨立上市人壽保險集團，覆蓋亞太區內 18 個市場，包括在香港、泰國、新加坡、馬來西亞、中國、韓國、菲律賓、澳洲、印尼、台灣、越南、新西蘭、澳門、汶萊和柬埔寨擁有全資的分公司及附屬公司、斯里蘭卡附屬公司的 97%權益、印度合資公司的 49%權益，以及在緬甸的代表處。

友邦保險今日的業務成就可追溯近一世紀前於上海的發源地。按壽險保費計算，集團在亞太地區（日本除外）領先同業，並於大部分市場穩佔領導地位。截至 2016 年 11 月 30 日，集團總資產值為 1,850 億美元。

友邦保險提供一系列的產品及服務，涵蓋壽險、意外及醫療保險和儲蓄計劃，以滿足個人客戶在長期儲蓄及保障方面的需要。此外，本集團亦為企業客戶提供僱員福利、信貸保險和退休保障服務。集團透過遍佈亞太區的龐大專屬代理、夥伴及員工網絡，為超過 3,000 萬份個人保單的持有人及逾 1,600 萬名團體保險計劃的參與成員提供服務。

友邦保險控股有限公司於香港聯合交易所有限公司主板上市（股份代號為「1299」）；其美國預託證券（一級）於場外交易市場進行買賣（交易編號為「AAGIY」）。

聯絡詳情

投資者關係		傳媒關係	
盧家寶	+852 2832 6160	唐仕敏	+852 2832 6178
郭艷	+852 2832 1878	傅禮達	+852 2832 1978
李子筠	+852 2832 4704	吳浣鋸	+852 2832 4720

本集團並無就季度新業務摘要公佈安排傳媒或投資者電話會議。如有查詢，請與上述人士聯繫。

附註：

1. 友邦保險的 2017 年第一個財政季度截至 2017 年 2 月 28 日。
2. 除另有說明外，所有數字均以實際申報貨幣（美元）呈列，並按實質匯率計算。除另有說明外，變動乃以按年基準列示，並按固定匯率計算。按固定匯率計算的變動是以固定平均匯率計算 2017 年和 2016 年的數字。
3. 長期經濟假設與於 2017 年 2 月 24 日刊登截至 2016 年 11 月 30 日止的 2016 年全年業績初步公告中內涵價值補充資料第 5.2 節所載者相同。非經濟假設為基於 2016 年 11 月 30 日的假設之更新，以反映最近期所觀察到的經驗。
4. 新業務價值根據銷售當時適用假設計算，惟並未扣除非控股權益應佔金額。截至 2017 年 2 月 28 日止三個月及截至 2016 年 2 月 29 日止三個月，非控股權益應佔新業務價值分別為 500 萬美元及 400 萬美元。
5. 新業務價值包括退休金業務。年化新保費及新業務價值利潤率不包括退休金業務。
6. 年化新保費為再保險分出前年化首年保費 100%及整付保費 10%之總和，不包括退休金業務。
7. 總加權保費收入由再保險分出前續保保費 100%、首年保費 100%及整付保費 10%所組成。

本文件載有與友邦保險控股有限公司相關的前瞻性陳述，有關陳述乃基於本集團管理層所信及管理層所作的假設及現有資料而作出。因其性質使然，該等前瞻性陳述涉及重大風險及不明朗因素。本文件所用的「將會」、「將來」等詞語及類似字眼，旨在作出前瞻性陳述。閣下於依賴涉及已知及未知風險及不明朗因素的任何前瞻性陳述時務須審慎。實際業績及事件或會與前瞻性陳述所載資料存在重大差異。

本文件僅供參考，並不屬於任何人士收購、購買或認購證券的邀請或要約。本文件並非亦無意作為在美國發售證券供出售的要約。友邦保險控股有限公司證券並無亦不會根據 1933 年美國證券法（經修訂）（「美國證券法」）登記，且不得未根據美國證券法登記或適用豁免登記規定而在美國發售或出售。該等證券並無亦無計劃在美國公開發售。

###